

## NEGOCIACIÓN

### DEFINICIÓN TIPO DICCIONARIO

- Aggarwal, V. K., y C. Dupont. “Negotiation and Bargaining: Organizational Aspects”. En vol. 15 de *International Encyclopedia of the Social & Behavioral Sciences*, coordinada por Neil J. Smelser y Paul B., 10475-10479. Baltes. Amsterdam: Elsevier, 2001. (LIBRUNAM: H41 I58)
- Barge, Kevin. “Negotiation Theory”. En *Encyclopedia of Communication Theory*, coordinado por Stephen W. Littlejohn, y Karen A. Foss, 677-680. Estados Unidos de América: SAGE publications, 2009. Tomado del sitio electrónico [communicology. http://teddykw2.files.wordpress.com/2013/10/encyclopedia-of-communication-theory.pdf](http://teddykw2.files.wordpress.com/2013/10/encyclopedia-of-communication-theory.pdf)
- Fernández Ríos, Manuel. “Negociación”. En *Diccionario crítico de ciencias sociales. Terminología Científico-Social*, coordinado por Román Reyes, 2183-2187. Madrid: Plaza y Valdés, 2009. (LIBRUNAM: H49.E76 D46)
- Kurtz, Lester. “Mediation and negotiation techniques” [en línea]. En *Encyclopedia of violence, peace & conflict*. California: Elsevier, 2008, 1202-1210. Tomado del sitio electrónico [ScienceDirect. http://www.sciencedirect.com/science/referenceworks/9780123739858#ancpt0100](http://www.sciencedirect.com/science/referenceworks/9780123739858#ancpt0100)
- Lanier Patricia A., y, David A. Victor. “Conflict Management and Negotiation”. En *Encyclopedia of Management*, coordinada por Marilyn M. Helms, 115-119. Detroit: Gale, 2006. (Acceso a usuarios Red UNAM)
- Muldoon Jr., James P. “Negotiation”. En vol. 5 de *International Encyclopedia of the Social Sciences*, coordinada por William A. Darity, Jr., 457-458. Detroit: Macmillan Reference USA, 2008. (LIBRUNAM: H40. A2 I5 2008)
- Sánchez, Luis M., y Santos N. Ruesga. “Negociación colectiva”. En *Diccionario crítico de ciencias sociales. Terminología Científico-Social*, coordinado por Román Reyes, 2187-2193. Madrid: Plaza y Valdés, 2009. (LIBRUNAM: H49.E76 D46)