

## NEGOCIACIÓN

### REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

#### ACTUALES

- Altschul, Carlos, y Marina Altschul. *Construir tratos: Cómo la negociación estratégica supera las diferencias de cultura y de poder*. México: Granica, 2009. (LIBRUNAM: HD58.6 A57)
- Corvette, Bárbara. *Técnicas de negociación y resolución de conflictos*. México: Prentice Hall, 2011. (LIBRUNAM: HD42 C6518)
- Decaro, Julio, y Rodrigo Pertuz. *La cara humana de la negociación: una herramienta para desarmar el enojo y otras estrategias de persuasión*. México: McGraw-Hill Interamericana, 2000. (LIBRUNAM: HD58.6 D43)
- Deutsch, Morton, y Peter T. Coleman. *The Handbook of conflict resolution: Theory and practice*. California: Jossey-Bass, 2000. (LIBRUNAM: HM1126 H35)
- Fisas Armengol, Vicenç. *Procesos de paz y negociación en conflictos armados*. México: Paidós, 2004. (LIBRUNAM: JZ6045 F57)
- Gómez Lara, Juan, coord. *La escuela intercultural: Regulación de conflictos en contextos multiculturales: concienciación, negociación, confrontación*. Madrid: Libros de la catarata/Ministerio de Educación y Ciencia/Secretaría General Técnica, 2004. (LIBRUNAM: LC1099 E73)
- Munduate Jaca, Lourdes; y Francisco José Medina Díaz, coords. *Gestión del conflicto, negociación y mediación*. Madrid: Pirámide, 2005. (LIBRUNAM: HM1126 G47).
- Santa María, María del Carmen. *La negociación en situaciones desafiantes: ejes y claves para construir con las diferencias de intereses y de lógicas culturales*. Argentina: La Crujía, 2008. (LIBRUNAM: HM1121 S35)
- Vinyamata, Eduard. *Aprender mediación*. México: Paidós, 2004. (LIBRUNAM: HM1126 V548)

#### GENERALES

- Beck Kritek, Phyllis. *La negociación en una mesa desapareja: un abordaje práctico para trabajar con las diferencias y la diversidad*. México: Granica, 1998. (LIBRUNAM: BF637.N4 B4318)

- Casado, Demetrio, y Manuel Pérez. *Organización, conflicto y estrategia de negociación*. Madrid: Marova, 1975. (LIBRUNAM: HD6971 C37)
- De Manuel Dasi, Fernando, y Rafael Martínez-Vilanova Martínez. *Técnicas de negociación: un método práctico*. Madrid: ESIC, 1999. (LIBRUNAM: BF637.N4 M35)
- Gómez-Pomar, Julio. *Teoría y técnicas de negociación*. México: Ariel, 1991. (LIBRUNAM: HF5438 G65)
- González Martínez, Alfonso. *Métodos alternativos de manejo de conflictos: aplicaciones en materia ambiental*. México: Secretaría de Medio Ambiente, Recursos Naturales y Pesca, 1997. (LIBRUNAM: HM136 G65)
- Munduate Jaca, Lourdes, y José Martínez, Riquelme. *Conflicto y negociación*. Madrid: Pirámide, 1998. (LIBRUNAM: HD42 M853)
- Nierenberg, Gerard, y Henry H. Calero. *El lenguaje de los gestos: como captar lo que no se dice de una negociación*. Barcelona: Hispano Europea, 1976. (LIBRUNAM: BF637.C45 N5418)
- Nyman, Tore. *Guía para la enseñanza de la negociación colectiva*. Ginebra: Oficina Internacional del Trabajo, 1990. (LIBRUNAM: HD38 N95)
- Organización Internacional del Trabajo. *La negociación colectiva en América Latina*. Ginebra: Oficina internacional del Trabajo, 1978. (LIBRUNAM: HD6483 O725)
- Raymond, Cohen. *Negotiating across cultures: Communication obstacles in international diplomacy*. Washington, D.C.: United States Institute of Peace, 1991. (LIBRUNAM: JX1677 C64)
- Sitnisky, Mario. *De la negociación: Ensayo sobre los modos no violentos de transformación y cambio de la realidad*. Argentina: Argonauta, 1985. (LIBRUNAM: BF637.N4 S57)
- Vinyamata, Eduard. *Manual de prevención y resolución de conflictos: conciliación, mediación, negociación*. España: Ariel, 1999.